



## สมัคร 3 ท่านขึ้นไปมีราคาพิเศษ

(ปกติ 1,500 บาท/ท่าน) ยังไม่รวม VAT

# หลักสูตร เทคนิคการสื่อสารที่สร้างความเชื่อใจและเป็นที่ยอมรับ

(Communication for High Powerful Performance)

สัมมนาวันที่ 27 กันยายน 2565 ระยะเวลา 09.00-12.00 น.

### ที่มาของหลักสูตร

การสื่อสารในปัจจุบัน ซึ่งเป็นยุคของโลกาภิวัตน์ และอนาคตข้างหน้าที่กำลังจะเป็นยุคแห่งการเปลี่ยนแปลงในด้านการสื่อสาร เป็นรูปแบบที่ไม่มีขอบเขตจำกัด ไม่มีอาณาเขต หรือพรมแดนที่ไม่สามารถติดต่อสื่อสารกันไม่ได้ สามารถเชื่อมโยงเครือข่ายกันได้ทั่วโลกไม่ว่าจะอยู่ที่ใดในโลก แต่ที่สำคัญที่สุดก็คือการสื่อสารดังกล่าวจะประสบความสำเร็จหรือไม่นั้นก็ขึ้นอยู่กับ “คน หรือมนุษย์” นั้นเอง อย่างเช่นคนบางคนที่อยู่ในองค์กรหรืออยู่ในสังคม มีความรู้ ความสามารถมากแต่ก็ไม่สามารถสื่อสารให้คนอื่นเข้าใจได้ สิ่งเหล่านี้เป็นสาเหตุแห่งความไม่เข้าใจกัน ความขัดแย้ง โดยเฉพาะผู้สื่อสารกับผู้อื่นได้ใช้อารมณ์ อคติ หรือขาดสติ ในการสื่อสาร นอกจากนี้ยังส่งผลกระทบต่อการทำงานร่วมกัน ตลอดจนมีผลกระทบต่อขวัญกำลังใจ และแรงจูงใจของลูกน้อง อันจะนำมาสู่ผลงานที่ไม่มีประสิทธิภาพ ทำให้อัตราการลาออกสูงขึ้น ดังนั้นหลักสูตรดังกล่าวข้างต้นจึงมีความสำคัญมาก ที่จะช่วยให้ผู้เข้ารับการฝึกอบรมได้เกิดความรู้ ความเข้าใจ และมีทักษะในการสื่อสาร สามารถนำไปปฏิบัติหรือประยุกต์ใช้งานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

### สิ่งที่ได้รับการฝึกอบรม

1. สามารถวิเคราะห์การสื่อสารระหว่างบุคคลได้อย่างเป็นระบบและอย่างมีประสิทธิภาพ
2. จิตวิทยาการสื่อสารในการสร้างบรรยากาศ ลดแรงกดดัน และสื่อสารในแนวทางเดียวกัน
3. เทคนิคการสื่อสาร แนวทางการสื่อสาร และแนวทางการปรับปรุงการสื่อสารอย่างมีประสิทธิภาพ

### Topics

1. ที่มาของการสื่อสารและทำไมต้องสร้างจิตวิทยาในการสื่อสาร ?

#### \*\*Workshop : Communication Problem

2. ปัญหาของการสื่อสารที่มีผลต่อประสิทธิภาพการทำงาน
3. จะสื่อสารอย่างไรให้ทรงพลังอย่างมีประสิทธิภาพ
4. กระบวนและประสิทธิภาพของการสื่อสารทั้งระบบ

#### \*\*Workshop : คำพูดของเราเป็นแบบไหน ?

5. ทำอย่างไรให้ผู้ฟังเชื่อใจและยอมรับการสื่อสาร
6. จะรู้ได้อย่างไรว่าผู้ฟังถนัดรับสารแบบใด และอย่างไร
7. วิเคราะห์การสื่อสารระหว่างบุคคล TA : Transactional Analysis

#### \*\*Workshop : TA Case Study



## สมัคร 3 ท่านขึ้นไปมีราคาพิเศษ

(ปกติ 1,500 บาท/ท่าน) ยังไม่รวม **VAT**

8. เทคนิคการสร้างบรรยากาศ เพื่อคลายความกดดันในการสื่อสาร
9. จิตวิทยาการสื่อสารในการสร้าง Common Interest ร่วมกัน
10. เจาะลึกระดับความสำคัญของรูปแบบการติดต่อสื่อสาร
11. กิจกรรมการสื่อสารเพื่อสื่อให้เห็นถึงการใช้ความคิดของตนเองและร่วมกับผู้อื่น
12. แนวทางการสื่อสารกับคนในองค์กร และแนวทางการแก้ไขปรับปรุง

**\*\*Workshop : Communication Solution**

### ผู้เข้าฝึกอบรม

เหมาะสำหรับผู้บริหาร ที่ปรึกษา หัวหน้างาน และพนักงานทุกระดับในองค์กร

### รูปแบบการฝึกอบรม

- Virtual Class Online Training by Zoom Meeting
- อภิปรายแลกเปลี่ยนความคิดเห็น สะท้อนแนวคิดร่วมกัน
- สรุบทบทวนบริบทที่สำคัญและเปิดช่วงถาม-ตอบ

### ขั้นตอนการสมัคร

Scan QR Code พร้อมกรอกใบสมัคร เมื่อเจ้าหน้าที่ได้รับเอกสารการสมัครแล้วจะส่ง Invoice กลับไปยังอีเมลล์ หรือช่องทางที่ท่านได้กรอกในเอกสารไว้ทาง QR Code

### หมายเหตุ

- มีวุฒิบัตรมอบให้ พร้อมเอกสารประกอบการสัมมนา
- อัตราค่าสัมมนา ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม /นิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้



ลงทะเบียนเข้าร่วมอบรม



สอบถามข้อมูลอื่นๆ ได้ที่ คุณเล็ก

โทร/Line : 063-846-6405

E-mail: info@chosenthebest.com

www.chosenthebest.com



บรรยายโดย

อาจารย์สุกิจ ตริยुทรวัฒนา