

หลักสูตร เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ

(Professional Debt Collection Techniques)

ระยะเวลา 1 วัน 09.00-16.00น.

หลักการและเหตุผล

ในปัจจุบันในธุรกิจเร่งรัดหนี้สินได้ดำเนินธุรกิจคอยสนับสนุนสถาบันการเงิน และองค์กรที่ให้บริการด้านสาธารณสุขปโภค ในด้านการให้บริการ การติดตามทวงถามค่างวด หรือค่าบริการค่าชำระ มีการแข่งขันกันอย่างมากในยุคปัจจุบัน ส่งผลทำให้เกิดการเร่งรัดหนี้สินที่ผิดกฎหมาย ส่งผลให้ลูกหนี้หลายรายเกิดความหวาดกลัว โดยเฉพาะลูกหนี้ที่ค้างจ่ายเพราะเหตุจำเป็น ดังนั้น จึงทำหลักสูตรนี้มาเพื่อ ให้ความรู้และเทคนิคการเร่งรัดหนี้สิน ที่ถูกกฎหมายและสามารถใช้ได้จริง ๆ ทำให้ลูกหนี้ค้นพบทางออกของปัญหาที่ดี ปลอดภัยไม่ผิดกฎหมาย และสามารถใช้ชีวิตต่อไปได้ ในขณะเดียวกันเน้นการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีต่อ ธุรกิจเร่งรัดหนี้สินให้ดียิ่งขึ้น ส่งผลดีต่อผู้ให้บริการ สถาบันการเงิน และองค์กรให้บริการสาธารณสุขปโภค อีกด้วย

วัตถุประสงค์

- ① ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจธุรกิจเร่งรัดหนี้สินในปัจจุบัน เหตุแห่งหนี้ และแนวทางปฏิบัติการติดตามทวงถามที่ถูกต้องจากธนาคารแห่งประเทศไทย (BOT)
- ② ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจกฎหมายทวงหนี้ และการขายหนี้ให้บริษัทเร่งรัดหนี้สิน
- ③ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจคุณสมบัติและดีเอ็นเอพนักงานเร่งรัดหนี้สินที่ประสบความสำเร็จ
- ④ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจทฤษฎีการเร่งรัดหนี้สินแบบ SANDWICH
- ⑤ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจผลของการเป็นหนี้
- ⑥ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการใช้ทฤษฎีของ มาสโลว์ในการเร่งรัดหนี้สิน
- ⑦ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการบริหารกิจกรรมเร่งรัดหนี้สิน
- ⑧ ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการสละกรอตามลูกหนี้

เนื้อหาหลักสูตร

- ❖ ธุรกิจเร่งรัดหนี้สินในปัจจุบันมีลักษณะอย่างไร ?
- ❖ หนี้สินเกิดได้อย่างไร ?
- ❖ แนวปฏิบัติในการติดตามทวงถามหนี้ของธนาคารแห่งประเทศไทย (BOT)
- ❖ กฎหมายทวงหนี้ที่ต้องรู้ ทวงอย่างไรไม่ให้ผิดกฎหมาย
- ❖ การขายหนี้ต่อให้บริษัทเร่งรัดหนี้สิน
- ❖ อายุความของสินเชื่อประเภทต่าง ๆ
- ❖ คุณสมบัติและดีเอ็นเอพนักงานเร่งรัดหนี้สินที่ประสบความสำเร็จ



เมื่อสำรองที่ 2 ท่านรับส่วนลดรวม 800 บาท,

On-Site + Online

สมัคร 4 จ่าย3 (ราคาปกติ 3,900บาท)

****สมัครอบรมออนไลน์ ราคา 2,500/ท่าน****

❖ ทฤษฎีการเร่งรัดหนี้สินแบบ SANDWICH

❖ การใช้ทฤษฎีของ มาสโลว์ในการเร่งรัดหนี้สิน

❖ การสะกดรอยตาม

❖ ผลของการเป็นหนี้

❖ การบริหารกิจกรรมเร่งรัดหนี้สิน

❖ Role – Play เร่งรัดหนี้สินแบบ SANDWICH

หลักสูตรนี้เหมาะกับ : พนักงานเร่งรัดหนี้สินทุกระดับ

ประวัติย่อวิทยากร

ประสบการณ์การทำงาน 17 ปี ในธุรกิจประกันชีวิต

เคยเป็น ผจก.อาวุโส ฝ่ายฝึกอบรมพันธมิตรธุรกิจ บมจ.พรุเด็นเซียลประกันชีวิต

(ประเทศไทย) และ ผจก.อาวุโส ส่วนฝึกอบรมการขายธนาคารพาณิชย์ บมจ.ไทยประกัน

ชีวิต มีประสบการณ์เป็นวิทยากรหลักสูตรการขายให้กับธนาคาร บริษัทสินเชื่อรถยนต์

บริษัทจัดจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้า บริษัทประกันชีวิต บริษัทประกันวินาศภัย และบริษัท

โบรคเกอร์ประกันภัย อดีตนักขายประกันชีวิตอันดับ 1 ของประเทศ ธค.2547 และ

มค.2548 ของช่องทางธนาคาร ของบมจ.กรุงไทยเอกซ่าประกันชีวิต



บรรยายโดย **อ.รัชเดช อติกนิษฐ**

ขั้นตอนการสมัคร

Scan QR Code พร้อมกรอกใบสมัคร เมื่อเจ้าหน้าที่ได้รับเอกสารการสมัครแล้วจะส่ง Invoice กลับไปยังอีเมล หรือช่องทางที่ท่านได้กรอกในเอกสารไว้ทาง QR Code

หมายเหตุ

- อัตราค่าสมัคร ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม /นิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้
- ราคารวม เอกสารการอบรม / อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร (สำหรับ On-Site)
- วุฒิบัตรมอบให้



ลงทะเบียนเข้าร่วมอบรม



ตารางสมัคร ระยะเวลา 1 วัน 09.00-16.00น.

➡ รอบวันที่ 18 กรกฎาคม 2565 ➡ รอบวันที่ 10 สิงหาคม 2565

➡ รอบวันที่ 12 กันยายน 2565

➡ รอบวันที่ 4 ตุลาคม 2565 ➡ รอบวันที่ 7 พฤศจิกายน 2565

➡ รอบวันที่ 6 ธันวาคม 2565

หมายเหตุ: กำหนดการอาจมีเปลี่ยนแปลงตามสถานการณ์