



สัมมนาออนไลน์ อยู่ที่ไหนก็เรียนได้ พร้อมโปรโมชั่นพิเศษ

ราคาท่านละ 1,500 (ไม่รวม VAT)

ลงทะเบียน 2 ท่าน ขึ้นไปท่านละ 1,250 บาท

CHOSEN
CHOSEN THE BEST CO.,LTD.

หลักสูตรสามารถจัดเป็น

In-House Training ได้

หลักสูตร

“สุดยอดเทคนิคการขายทางโทรศัพท์อย่างมีประสิทธิภาพ”

ระยะเวลา 13.00-16.00 น. Online Zoom Meeting

อบรมวันที่ 5 พฤษภาคม 2565 อบรมวันที่ 6 มิถุนายน 2565 อบรมวันที่ 5 กรกฎาคม 2565

หัวข้อการบรรยาย

- ละลายพฤติกรรม ICE BREAK
- ค้นหาวิธีการขายทางโทรศัพท์ ปิดอย่างไรให้ชนะใจ (ปลุกจิตสำนึกรักการขาย)
- ปรับแนวคิดให้สู้งานขาย "ขายทางโทรศัพท์ไม่ยากอย่างที่คิด"
- เทคนิคการขายทางโทรศัพท์ในยุคปัจจุบัน
- ทดสอบการขายทางโทรศัพท์ (WORK SHOP)
- การนำลูกค้าเข้าสู่การเปิดการขาย
- กระบวนการขายทางโทรศัพท์ 5 ขั้นตอน (กระบวนการขาย)
- เทคนิคการเปิดใจลูกค้า...ให้ประทับใจ ไร้ข้อกังวล
- เทคนิคการนำเสนอคุณค่าในแบบที่ลูกค้าคาดหวัง (WORK SHOP)
- เทคนิคการสื่อสารโน้มน้าวเพื่อพิชิตใจลูกค้า
- เทคนิคการเจรจาและปิดการขายอย่างเนียน
- ทดสอบการใช้เทคนิคและกระบวนการขาย (WORK SHOP)
- วางแผนการขายทางโทรศัพท์ให้สำเร็จด้วย CRM
- เทคนิคการใช้ CRM สู่การสร้างความผูกพัน
- เทคนิคสร้างกลยุทธ์เชิงติดตามอย่างไรให้เห็นผล (WORK SHOP)
- สรุป และถาม-ตอบ



วิทยากร อาจารย์ประเสริฐ สุขไพบูรณ์กุล (Master of Business Administration

(M.B.A) ประสบการณ์การสอนกว่า 15 ปี ด้านการขาย, การตลาด, การบริการ และ Team Building จากแบรนด์ยักษ์ใหญ่ต่างๆ ที่มีภาระว่าจ้างอย่างต่อเนื่อง อาทิ โตโยต้า นิสสัน MBK ปรีญสิริ ธนาคารกสิกรไทย ทีโอที ฯลฯ วิทยากรและที่ปรึกษาด้านการขายและการตลาดให้แก่หน่วยงานภาครัฐ และเอกชน ผลงานการเขียนบทความวิชาการต่างๆ และหนังสือ E-book : กลยุทธ์นักขายในปัจจุบัน (Sale 2)

ขั้นตอนการสมัคร

Scan QR Code พร้อมกรอกใบสมัคร เมื่อเจ้าหน้าที่ได้รับเอกสารการสมัครแล้วจะ

ส่ง Invoice กลับไปยังอีเมล หรือ ช่องทางที่ท่านได้กรอกในเอกสารไว้ทาง QR Code



**REGISTER
NOW**