

โครงการอบรม “เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ”

(Professional Debt Collection Techniques)

โดย อ.รัชเดช อติกนิษฐ

หลักการและเหตุผล

ในปัจจุบันในธุรกิจเร่งรัดหนี้สินได้ดำเนินธุรกิจคอยสนับสนุนสถาบันการเงิน และองค์กรที่ให้บริการด้านสาธารณูปโภค ในด้านของการให้บริการ การติดตามทวงถามค้างงวด หรือค่าบริการค้างชำระ มีการแข่งขันกันอย่างมากในยุคปัจจุบัน ส่งผลทำให้เกิดการเร่งรัดหนี้สินที่ผิดกฎหมาย ส่งผลให้ลูกหนี้หลายรายเกิดความหวาดกลัว โดยเฉพาะลูกหนี้ที่ค้างจ่ายเพราะเหตุจำเป็น ดังนั้น จึงทำหลักสูตรนี้มาเพื่อให้ความรู้และเทคนิคการเร่งรัดหนี้สิน ที่ถูกกฎหมายและสามารถใช้ได้จริง ๆ ทำให้ลูกหนี้ค้นพบทางออกของปัญหาที่ดี ปลอดภัย ปลอดภัย และสามารถใช้ชีวิตต่อไปได้ ในขณะที่เดียวกันเน้นการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีต่อ ธุรกิจเร่งรัดหนี้สินให้ดียิ่งขึ้น ส่งผลดีต่อผู้ให้บริการสถาบันการเงิน และองค์กรให้บริการสาธารณูปโภค อีกด้วย

วัตถุประสงค์

1. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจธุรกิจเร่งรัดหนี้สินในปัจจุบัน เหตุแห่งหนี้ และแนวทางปฏิบัติการติดตามทวงถามที่ถูกต้องจากธนาคารแห่งประเทศไทย (BOT)
2. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจกฎหมายทวงหนี้ และการขายหนี้ให้บริษัทเร่งรัดหนี้สิน
3. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจคุณสมบัติและดีเอ็นเอพนักงานเร่งรัดหนี้สินที่ประสบความสำเร็จ
4. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจทฤษฎีการเร่งรัดหนี้สินแบบ SANDWICH
5. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้ความเข้าใจผลของการเป็นหนี้
6. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการใช้ทฤษฎีของ มาสโลว์ในการเร่งรัดหนี้สิน
7. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการบริหารกิจกรรมเร่งรัดหนี้สิน
8. ผู้เข้าอบรมจะมีความรู้และความเข้าใจการสะกดรอยตามลูกหนี้

เนื้อหาหลักสูตร

1. ธุรกิจเร่งรัดหนี้สินในปัจจุบันมีลักษณะอย่างไร ?
2. หนี้สินเกิดได้อย่างไร ?
3. แนวปฏิบัติในการติดตามทวงถามหนี้ของธนาคารแห่งประเทศไทย (BOT)
4. กฎหมายทวงหนี้ที่ต้องรู้ ทวงอย่างไรไม่ให้ผิดกฎหมาย
5. การขายหนี้ต่อให้บริษัทเร่งรัดหนี้สิน

6. อายุความของสินเชื่อประเภทต่าง ๆ
7. คุณสมบัติและดีเอ็นเอพนักงานเร่รัดหนี้สินที่ประสบความสำเร็จ
8. ทฤษฎีการเร่รัดหนี้สินแบบ SANDWICH
9. ผลของการเป็นหนี้
10. การใช้ทฤษฎีของ มาสโลว์ในการเร่รัดหนี้สิน
11. การบริหารกิจกรรมเร่รัดหนี้สิน
12. การสะกดรอยตาม
13. Role – Play เร่รัดหนี้สินแบบ SANDWISH

หลักสูตรนี้เหมาะกับใคร ?

พนักงานเร่รัดหนี้สินทุกระดับ

วิธีการอบรม อบรมผ่าน Online หรือ Classroom ทั้งแบบ Public และ In-house training การบรรยาย การทำ Workshop กิจกรรมปลดล็อคความคิด Workshop บทการขายและ Role-Play

ระยะเวลาการอบรม 6 ชั่วโมง (Online In house& Online Public หรือ Classroom Public & In House)

บรรยายโดย อาจารย์ รัชเดช อติกนิษฐ โค้ชนักขาย B2B&B2C ประสบการณ์การทำงาน 17 ปี ในธุรกิจประกันชีวิต ประสบการณ์ 1 ปีในธุรกิจเร่รัดหนี้สิน ประสบการณ์ 13 ปี การเป็นวิทยากรภายในและภายนอก เคยเป็น ผจก.อาวุโส ฝ่ายฝึกอบรมพันธมิตรธุรกิจ บมจ.พรุเด็นเซียลประกันชีวิต(ประเทศไทย) และ ผจก.อาวุโส ส่วนฝึกอบรมการขายธนาคารพาณิชย์ บมจ.ไทยประกันชีวิต มีประสบการณ์เป็นวิทยากรหลักสูตรการขายให้กับธนาคาร บริษัทสินเชื่อบริษัท บริษัทจัดจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้า บริษัทประกันชีวิต บริษัทประกันวินาศภัย บริษัทโบรคเกอร์ประกันภัย และบริษัทเร่รัดหนี้สิน

อดีตนักขายประกันชีวิตอันดับ 1 ของประเทศ ธค.2547 และ มค.2548 ของช่องทางธนาคาร ของบมจ.กรุงไทยแอกซ่าประกันชีวิต

หมายเหตุ เนื้อหาสามารถปรับได้ตามความเหมาะสมของกลุ่มผู้เข้าอบรม

******* ขอสงวนสิทธิ์ ห้ามคัดลอก ใดๆ ทั้งสิ้น*******

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ คุณเล็ก โทร. 063-846-6405

Line : chosenthebest

E-mail: info@chosenthebest.com www.chosenthebest.com

ขอขอบคุณที่ท่าน ได้ให้โอกาสในการนำเสนอ และหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะได้ให้บริการท่านในโอกาสนี้ และโอกาสถัดไป