



สัมมนาออนไลน์ อยู่ที่ไหนก็เรียนได้ พร้อมโปรโมชั่นพิเศษ

CHOSEN
CHOSEN THE BEST CO.,LTD.

หลักสูตรสามารถจัดเป็น

In-House Training ได้

ราคา 1,500 (ไม่รวม VAT)

ลงทะเบียน 2 ท่าน ขึ้นไปท่านละ 1,250 บาท

หลักสูตร

“**นักขายที่ปรึกษายุคใหม่ให้ได้อย่างดี**”

อบรมวันที่ 12 พฤศจิกายน 2564 เวลา 09.00-12.00 น.

หัวข้อสัมมนา

- 1) เตรียมพร้อมสำหรับการทำกลยุทธ์การขายแบบที่ปรึกษา
- 2) นักขายที่ปรึกษามีอะไรบ้าง
- 3) แนวคิดสู่ความสำเร็จของการขายที่ปรึกษา
- 4) ความสำคัญของการวางแผนแบบนักขายที่ปรึกษา
- 5) Workshop อย่างไรจึงเรียกว่านักขายที่ปรึกษา
- 6) เทคนิควิเคราะห์ปัญหาในแบบฉบับนักขายที่ปรึกษา
- 7) ขั้นตอนการวิเคราะห์ประเภทปัญหาธุรกิจและการเก็บข้อมูล
- 8) การสร้างแนวทางสู่การปูทางที่ปรึกษาระหว่างเปิดใจ
- 9) เทคนิคการให้คำปรึกษา
- 10) Workshop การให้คำปรึกษาและการแก้ไขปัญหา
- 11) การแก้ไขปัญหาและสร้างมูลค่าในการนำเสนอ
- 12) เทคนิคการสรรหาทางเลือกเพื่อการนำเสนอการขาย
- 13) หลักการนำไปสู่ข้อสรุปการขาย
- 14) Workshop การผนวกการนำเสนอและการสรุป



ลงทะเบียนเข้าร่วมอบรม

ขั้นตอนการสมัคร

Scan QR Code พร้อมกรอกใบสมัคร เมื่อ

เจ้าหน้าที่ได้รับเอกสารการสมัครแล้วจะส่ง Invoice กลับไปยังอีเมล หรือ ช่องทางที่ท่านได้กรอกในเอกสาร ใ้ทาง QR Code

วิทยากร อาจารย์ประเสริฐ สุขไพบูรณ์กุล (Master of Business Administration (M.B.A) ประสบการณ์การสอนกว่า 15 ปี

ด้านการขาย, การตลาด, การบริการ และ Team Building จากแบรนด์ยักษ์ใหญ่ต่างๆ ที่มีการว่าจ้างอย่างต่อเนื่อง อาทิ ไทโยต้า นิสสัน MBK ปริณูสิริ ธนาคารกสิกรไทย ทีโอที ฯลฯ วิทยากรและที่ปรึกษาด้านการขายและการตลาดให้แก่หน่วยงานภาครัฐและเอกชน ผลงานการเขียนบทความวิชาการต่างๆ และหนังสือ E-book : กลยุทธ์นักขายในปัจจุบัน (Sale 2)

อัตราค่าสัมมนาออนไลน์

อัตราค่าสัมมนา ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม /นิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้

จำนวนผู้สมัคร	ส่วนลด	ราคา/ท่าน	ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%	ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3%	ราคาสุทธิ	เฉลี่ย/ท่าน
สมัคร 1 ท่าน	0	1,500	105	45	1,560	1,500
สมัคร 2 ท่าน	500	2,500	175	75	2,600	1,250

ติดต่อเพิ่มเติมได้ที่ คุณเล็ก โทร. 063-846-6405 / E-mail: info@chosenthebest.com www.chosenthebest.com