



สัมมนาออนไลน์ อยู่ที่ไหนก็เรียนได้ พร้อมโปรโมชั่นพิเศษ

**CHOSEN**  
CHOSEN THE BEST CO.,LTD.

หลักสูตรสามารถจัดเป็น

In-House Training ได้

ราคา 1,500 (ไม่รวม VAT)

ลงทะเบียน 2 ท่าน ขึ้นไปท่านละ 1,250 บาท

## หลักสูตร

### “นักศึกษาที่ปรึกษายุคใหม่ให้ได้อย่างดี”

อบรมวันที่ 9 ตุลาคม 2564 เวลา 09.00-12.00 น.

#### หัวข้อสัมมนา

- 1) เตรียมพร้อมสำหรับการทำกลยุทธ์การขายแบบที่ปรึกษา
- 2) นักขายที่ปรึกษามีอะไรบ้าง
- 3) แนวคิดสู่ความสำเร็จของการขายที่ปรึกษา
- 4) ความสำคัญของการวางแผนแบบนักขายที่ปรึกษา
- 5) Workshop อย่างไรจึงเรียกว่านักขายที่ปรึกษา
- 6) เทคนิควิเคราะห์ปัญหาในแบบฉบับนักขายที่ปรึกษา
- 7) ขั้นตอนการวิเคราะห์ประเภทปัญหาธุรกิจและการเก็บข้อมูล
- 8) การสร้างแนวทางสู่การปูทางที่ปรึกษาระหว่างเปิดใจ
- 9) เทคนิคการให้คำปรึกษา
- 10) Workshop การให้คำปรึกษาและการแก้ไขปัญหา
- 11) การแก้ไขปัญหาและสร้างมูลค่าในการนำเสนอ
- 12) เทคนิคการสรรหาทางเลือกเพื่อการนำเสนอการขาย
- 13) หลักการนำไปสู่ข้อสรุปการขาย
- 14) Workshop การผนวกการนำเสนอและการสรุป



ลงทะเบียนเข้าร่วมอบรม

ขั้นตอนการสมัคร

Scan QR Code พร้อมกรอกใบสมัคร เมื่อ  
เจ้าหน้าที่ได้รับเอกสารการสมัครแล้วจะส่ง Invoice  
กลับไปยังอีเมลล์ หรือ ช่องทางที่ท่านได้กรอกในเอกสาร  
ไว้ทาง QR Code

**วิทยากร อาจารย์ประเสริฐ สุขไพบูรณ์กุล** (Master of Business Administration (M.B.A) ประสบการณ์การสอนกว่า 15 ปี  
ด้านการขาย, การตลาด, การบริการ และ Team Building จากแบรนด์ยักษ์ใหญ่ต่างๆ ที่มีการว่าจ้างอย่างต่อเนื่อง อาทิ ไทโยต้า นิส  
สัน MBK ปริณูสิริ ธนาคารกสิกรไทย ทีโอที ฯลฯ วิทยากรและที่ปรึกษาด้านการขายและการตลาดให้แก่หน่วยงานภาครัฐและเอกชน ผลงาน  
การเขียนบทความวิชาการต่างๆ และหนังสือ E-book : กลยุทธ์นักขายในปัจจุบัน (Sale 2)

#### อัตราค่าสัมมนาออนไลน์

อัตราค่าสัมมนา ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม /นิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้

จำนวนผู้สมัคร	ส่วนลด	ราคา/ท่าน	ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%	ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3%	ราคาสุทธิ	เฉลี่ย/ท่าน
สมัคร 1 ท่าน	0	1,500	105	45	1,560	1,500
สมัคร 2 ท่าน	500	2,500	175	75	2,600	1,250

ติดต่อเพิ่มเติมได้ที่ คุณเล็ก โทร. 063-846-6405 / E-mail: info@chosenthebest.com www.chosenthebest.com